

# कोष संकलन निर्देशिका

Fundraising Manual



कोष संकलन कार्य विज्ञान हो । तर यसका नियमहरु कुनै सूत्रभन्दा रंगीन इन्द्रेणी जस्तै हुने गर्छन् । तपाईंले चित्र बनाउदा रंगहरुको छाया चित्रण गर्नु आवश्यक छ । यदि तपाईंले यी कुराहरु चित्रण मित्रता तथा प्रेमपूवक तरिकाले गर्नुभयो भने अवश्य पनि सफलता प्राप्त गर्नुहुनेछ ।



## विषय सूची

## पेज नम्बर

|                                 |   |
|---------------------------------|---|
| कोष संकलनका मुख्य सिद्धान्तहरु: | १ |
| मानिसले किन सहयोग दिन्छन्?      | २ |
| कोष संकलनका डरहरु:              | ३ |
| कोष संकलन कार्यका प्रविधिहरु    | ४ |
| स्रोत सम्पर्क                   | ५ |

# कोष संकलनका मुख्य सिद्धान्तहरु:

१) कोष संकलनको स्रष्टाका लागि दातासंग सोध्नु आवश्यक छ: एउटा कोष संकलन कर्ताले दाताको इच्छा, योग्यता र आवश्यकताको बारेमा सोध्ने पर्छ । उनीहरुले मुख्यकस्तो किसिमको कामको अपेक्षा गरेका छन् बुझ्नेपर्छ ।

२) व्यक्तिगत पहुँच: सामान्यतया जति प्रभावकारी ढंगले व्यक्तिगत रुपमा तपाईं पहुँच बढाउनुहुन्छ त्यति नै बढी तपाईं प्रभावशाली बन्दै जानुहुन्छ ।

३) दाताको दृष्टिकोण बुझ्ने: जब दाताले सहयोग प्रदान गर्ने निर्णय गर्छ तब दातामा भावना सम्पूर्ण प्रकृया तथा चिन्तनको श्रृंखलाहरु उठ्न सक्छन् ।

४) मानिसलाई उनीहरुका लागि केही गर्नु आवश्यक छ जुन तपाईं गर्न गइरहनु भएको छ।

५) विश्वसनीय मानिसहरु तिनै संघसंस्थाहरुलाई दिन बढी मन पाराउँछन् जसका बारेमा उनीहरुले सुनेका हुन्छन् ।

६) कति दिने दातालाई थाहा हुदैन: कुनै संस्था वा व्यक्तिले कति पाउने अपेक्षा गरिका छन् र कति दिने यो दाताका लागि सास्थाको रुपमा रहेको छ ।

७) धन्यवाद ज्ञापन गर्नु: धन्यवाद ज्ञापन गर्नु अत्यन्तै महत्वपूर्ण हुन्छ ।

८) दीर्घकालीन संलग्नता तथा प्रतिवद्धता: तपाईं वास्तवमा नियमित रुपमा र आधारभूत रुपमा मानिसहरुले भन्ने चाहना हुन्छ ।

९) प्रतिवेदन पठाउने र जवाफदेहिता: तपाईंले कसैबाट लिएको पैसा कुन काममा प्रयोग भयो, जुन प्रयोजनका लागि लिइएको हो त्यसैमा प्रयोग भयो कि भएन, जानकारी दिनु पर्छ ।



# मानिसले किन सहयोग दिन्छन्?

विभिन्न कारण र फरक संस्थाहरूले फरक प्रेरणाबाट फाइदा प्राप्त गर्ने गर्छन् । केही संभावित प्रेरणाहरू निम्न छन्:

- १) चासो/सरोकार: संभवन प्रदान गर्नकालागि एउटा मात्र एकदमै महत्व कारण जसले गर्दा मानिसले दिन्छन् ।
- २) कर्तव्य: संभवत प्रदान गर्नकालागि दोस्रो सशक्त प्रेरणा । त्यो विचार, हामी धनी, उनीहरू गरीब छन् ।
- ३) अपराधबोध: यो अर्को प्रेरणा हो । अपराधबोधले दातालाई केही दिनका लागि उत्साहित गर्छ ।
- ४) व्यक्तिगत अनुभव: ती मानिसहरू आफै वा आफ्ना परिवारका सदस्यहरूको क्यान्सर जस्तो रोगबाट प्रभावित भएका हुन्छन्, मुटु सम्बन्धी रोग अन्य यस्तै रोगबाट पीडित छन् केही दिनका लागि प्रेरित छन् । संभवत प्रदान गर्नकालागि दोस्रो सशक्त प्रेरणा । त्यो विचार, हामी धनी, उनीहरू गरीब छन् ।
- ५) कुनै किसिमको व्यक्तिगत लाभ: धेरै मानिसहरू प्रतिष्ठा र प्रशंसा मन पराउँछन् । जब उनीहरूको परोपकारीता र उदारता पत्र पत्रिकामा प्रभावित हुन्छन् आत्मिक आनन्दको अनुभव गर्छन् ।
- ६) 'माग्न' आवश्यकता: धेरै मानिसहरूले नदिनुको कारण के हो भने उनीहरू कहिल्यै पनि माग्दैनन् ।
- ७) दौतरी दवाव पनि महत्वपूर्ण छ । जब कसैले आफ्ना साथीभाइले दिएको थाहा पाउँछ र उसको प्रशंसा र चर्चा हुन्छ तब उनीहरू पनि दिन चाहाउँछन्, किनकि अहिले सम्म उनीहरूले दिएका छैनन् । साथीभाइले देऊ भन्दा पनि कतिपयले दिन्छन् ।
- ८) कर शुल्क: परोपकारार्थ बनेका उपहारका सामान खरीद गरी बचत गरेर दान गर्न सकिन्छ ।

# कोष संकलनका डरहरु:

- १) कोष संकलनको अनुभव नहुनु
- २) कोष संकलन सीप नहुनु
- ३) कोष संकलन गर्ने समय
- ४) आत्म विश्वास नहुनु
- ५) कारणहरुमा विश्वास
- ६) विश्वसनीयता तथा सफलताको ताजा अभिलेख
- ७) मानिससंग भाग्ने
- ८) अन्य कोष संकलनकर्ताहरूसंग अनुभव आदान-प्रदान गर्ने ।



# कोष संकलन कार्यका विधिहरु:

कोष संकलन कार्य गर्न जानु वा कसैसंग पैसा माग्न अगाडि तपाईं र तपाईंको संस्थामा आवद्ध ब्यक्तिहरु तपाईंले के प्राप्त गर्न खोज्दै हुनुहुन्छ र किन भन्ने कुरा स्पष्टसंग बुझ्नु र सहमत हुनु आवश्यक छ।

## ध्यय तैयार गर्ने

एउटा सफल कोष संकलनकर्तालाई उसको संस्थाको बारेमा राम्ररी थाहा हुन्छ । ऊ के प्राप्त गर्न खोज्दैछ जस्तै एउटा विक्रेतालाई के बेच्दैछ भन्ने थाहा हुन्छछ । यदि त्यहा कुनै शंका छ भने ध्येय कथनको संरचना गर्नुहोस् र ढुक्क हुनुहोस् कि यो सबैबाट प्रयोग गरिन्छ । ध्येय कथनले पुनर्आश्वस्त गराउने छ कि तपाईंको संस्थामा काम गर्ने सबै कर्मचारी यससंग सुस्पष्ट छन् । एउटा कोष संकलनको रुपमा तपाईं यो थाहापाउनु जरुरी छ कि तपाईंको संस्था के का लागि उभिएको छ र के प्राप्त गर्ने कोशिस गर्दैछ ताकि तपाईं संभावित हालतलाई भन्न सक्नु होस् ।

## SWOT विश्लेषण गर्ने

विश्लेषण सामान्य प्रकृया हो जसले तपाईं संस्थागत रुपमा कहाँ उभिनु भएको छ भन्ने कुराको निर्धारण गर्छ । यसले खास गरेर कोष संकलन प्रतिस्पर्धीहरुको सन्दर्भमा तपाईंको स्थानको पहिचान गर्छ । कोष संकलन कार्यको सन्दर्भमा तपाईंका सवल पक्ष, दुर्बल पक्ष, चुनौति र अवसरहरु के के छन्?

## ‘सहयोगका लागि याचना’ तैयार गर्ने

सहयोगका लागि याचनाले संभावित दाताहरुलाई तपाईंको संस्थाको विशेषता, परियोजना, परोपकारको बारेमा संक्षिप्तत अभिलेख प्रस्तुत गर्छ । यसले परियोजना किन आवश्यक छ भन्ने कारणहरु प्रस्तुत गर्नुपर्छ ।

## अनुदान नीति विकसित गर्ने

कसैबाट अनुदान लिने कि नलिने अथवा यो बाहेक अन्य विकल्प छन् कि छैनन् भन्ने बारेमा अनुदान नीति हुनु एकदमै राम्रो हो ।

## आपनो उत्पादनको वजारीकरण गर्नुहोस्

यद्यपि धेरै मासिहरु जो नाफारहित संस्थामा काम गर्छन्, कोष संकलन कार्य विक्रय हो भन्ने कुरा उनीहरु आधारभूत रुपमा अस्वाभाविक ठान्छन् । आपना दाताहरुका लागि मूल्य समायोजन गर्नुहोस् । तपाईंको कोष संकलन लक्ष्य त्यतिबेला प्रभावकारी हुन्छ जब तपाईं आफ्नो उत्पादनका बस्तुहरुको मूल्य निर्धारण गर्नुहुन्छ।

# स्रोत सम्पर्क

ठूला साना गरी संयुक्त राज्य अमेरिकामा मात्रै करिब २ लाख ५० हजार फाउण्डेशनहरु सहयोग प्रदानका लागि स्थापना गरिएका छन् । सन् २०२० मा यीनीहरुले ३०० अर्ब डलर बराबरको सहयोग प्रदान गरे । युरोपीय राष्ट्रहरुमा २ लाख फाउण्डेशनहरु कार्यरत छन् र यी सबैको काम गर्ने तरिका एकै किसिमको छैन । स्वतन्त्र वा व्यक्तिगत रुपमा स्थापित तथा सरकार संग सम्बद्ध सबै फाउण्डेशनहरुको संख्या त २ लाख भन्दा बढी हुन आउछ । केही फाउण्डेशनहरु राजनीतिक पार्टी तथा व्यापारिक संघ संस्थाहरुले समेत स्थापना गरेका छन् । विश्वव्यापीरुपमा धेरै फाउण्डेशनहरु धार्मिक संघ संस्थाहरुले स्थापना गरेका छन् र अधिकांश त्यस्ता फाउण्डेशनहरुले कुनै धर्ममात्र प्रचार गर्ने गर्छन् । धेरैले विश्वव्यापीरुपमा गरिबी निराकरणका लागि सक्रिय संघ संस्थाहरुलाई सहयोग गर्ने गर्छन् ।

नेपालमा पनि यस्ता केही फाउण्डेशन वा धार्मिक संस्थाहरु नभएका होइनन् । तर अधिकांश त्यस्ता संस्थाहरु कि त कविहरुलाई दोसल्ला ओढाउने वा कहिलेकांही चाई पर्वमा भोज भतेर गर्ने कार्यमा मात्र सीमित छन् । पशुपति नाथको मन्दिरमा जम्मा हुने दान, भेटी कै हिसाव राख्ने हो भने २०४ सय वटा गैसहरुले सहयोगका लागि विदेशी संग हात फैलाउनु पर्दैन । वास्तवमा, अन्य देशका धार्मिक फाउण्डेशनहरु श्रद्धालु तथा दानवीरको सहयोगमा स्थापना भएका हुन् । अन्य देशमा झैं यहाँ पनि धार्मिक अनुष्ठानमा जम्मा हुने रकम गरिवी तथा विपन्नता विरुद्ध अभियानमा खर्च गर्ने परिपाटी हुनु आवश्यक छ । यसको निम्ति धर्मको नाममा भष्टाचार हुने परिपाटीको अन्त्य हुनु आवश्यक छ ।

कोष संकलन कार्यमा व्यक्तिहरुले समेत योगदान दिने गर्छन् । यसो हेर्दा यो सहयोग त्यति ठूलो त हुदैन तर धेरै व्यक्तिहरुलाई यस तर्फ आकर्षण गर्न सके यो रकम निकै ठूलो हुन सक्छ । राम्रो परिणाम देखाउन सक्दा यस्तो सहयोग निकै दिगो हुने गर्छ ।

## क. कोष संकलनमा इन्टरनेटको प्रयोग

विश्वव्यापीरुपमा विज्ञान तथा प्रविधिको उच्चतम विकासका रुपमा देखा परेको 'इन्टरनेट कोष संकलन कार्यमा समेत प्रयोग गर्न सकिन्छ । इन्टरनेटको सहयोगमा केही क्षणमै विश्वकै ठूलो 'पुस्तकालय' भन्दा समृद्ध 'पुस्तकालय' मा झैं आफूलाई चाहिएका विषय वस्तुवारे खोजी गर्न सकिन्छ । इन्टरनेटको प्रयोग गरी हामी सजिलै दाताहरुवारे जानकारी प्राप्त गर्न सक्छौ । यसबाट दाताहरूसंग सम्पर्क राख्न तथा आफ्नो संस्थालाई विश्व सामु प्रस्तुत गर्न सकिन्छ । धेरैजसो दाताहरुले आफ्नो बारेमा इन्टरनेटमा राखेका हुन्छन् । यदि हामीलाई यो इन्टरनेट ठेगाना थाहा छैन भने सर्च इन्जिन आदि मार्फत खोजी गर्न सकिन्छ । तर, इन्टरनेटमा भएका दाताहरु मध्ये आफूलाई चाहिने खालका दाताहरुको खोजी गर्न केही समय लाग्ने गर्छ । इन्टरनेटको प्रयोग गर्ने जानकारी हुँदा दाताहरुको खोजी गर्ने कार्य छिटो हुनुका साथै इन्टरनेट प्रयोगमा लाग्ने पैसामा समेत कटौती हुन्छ । आफूलाई केही थाहा नभए पनि लाइब्रेरी अफ कंग्रेसको इन्टरनेट स्रोतमा भएका सामग्री हरु अवलोकन गरी धेरै दाताहरुको ठेगाना प्राप्त गर्न सकिन्छ ।

इन्टरनेटमा त्यस्ता धेरै संस्था वा व्यक्तिहरुका बारेमा जानकारी हुने गर्छ जो अन्य संस्थाका लागि माध्यमका रुपमा काम गर्छन् । उनीहरु विभिन्न संस्थाहरुलाई कोष संकलन बारे जानकारी दिनुका अतिरिक्त माध्यमका रुपमा रही प्रस्तावना लेखन तथा कोष संकलन गर्ने कार्यमा सघाउ पुऱ्याउनेछन् । केही अन्य इन्टरनेट साइटहरु भने व्यक्तिगत रुपमा सहयोग गर्न चाहने व्यक्ति वा साना संस्थाहरुको साझा संस्थाका रुपमा रहेका छन् ।

## ख.सहयोगका लागि इमेलको प्रयोग:

हाल विश्वव्यापीरुपमा करौडौ संस्था तथा व्यक्तिहरु व्यापक रुपमा इमेलको प्रयोग गर्ने गर्छन् । कोष संकलनका लागि इमेलको प्रयोग प्रभावकारी त छ नै तर हामीले पठाएका इमेल दाताहरुले नपढी मेटाउन सक्छन् । त्यसैले इमेलमा मात्रै विश्वास गर्नु हुँदैन । विशेष गरी दातासंगको शुरुका पत्राचार हुलाक मार्फत गर्नु उपयुक्त हुन्छ । सम्बन्ध बढ्दैजाँदा इमेलको प्रयोग गर्दा पनि खासै फरक पर्दैन । यो छिटो र छरितो हुने भए तापनि दाताहरूसंग औपचारिक सम्बन्ध कायम गर्न उपयुक्त मानिदैन । आफ्नो संस्थालाई राम्ररी जानिराखेका दाताहरुका लागि भने इमेलको प्रयोग गर्दा खासै प्रतिकूल असर पर्दैन ।

## ग.सहयोगका लागि आफ्नै वेबसाइट तयार गर्ने:

धेरै गैससहरुले आफ्नै वेबसाइट तयार गरेका छन् । नेपालमा पनि यो क्रम निकै बढेको छ । केही संस्थाहरुले अन्य गैससहरुलाई उनीहरुको वेबसाइट निशुल्क बनाइ दिने गरेको पाइन्छ ।

## समग्र संस्था नै कोष संकलनमा लागि पर्ने प्रक्रिया:

संस्थालाई जिवन्त राख्न कोषको नियमित व्यवस्था हुनुपर्छ । आर्थिक स्रोत बिना संस्थाले सोचेका कामहरु अगाडि बढाउन सक्दैन । कोषको संकलन गर्ने कार्य आफैवाट शुरु गर्न सकिन्छ । कोष जम्मा गर्ने भन्ने वित्तिकै विदेशी संस्था वा व्यक्ति कै मुख ताक्नु पर्छ भन्ने छैन । संस्थालाई कोष संकलनका लागि सुदृढ गर्न सवल नेतृत्व र व्यवस्थापन चाहिन्छ । समग्र संस्थालाई नै कोष संकलनका रुपमा विकास गर्न निम्न कार्यहरु गर्नु पर्ने हुन्छ ।

- कोष संकलन सम्वन्धी संस्थागत संस्कृतिको विकास गर्ने ।
- कोष संकलन गर्न कर्मचारीहरुलाई तालिम दिने ।
- कोष संकलन सम्वन्धि नयाँ उपायहरुको अवलम्बन गर्ने ।
- प्रगतिलाई व्यवस्थापन गर्दै परिणामको मूल्यांकन गर्ने ।

संस्थाले कोष संकलन गर्ने कार्यलाई विशेष जोड दिनुपर्छ । धेरै गैससहरु दाताहरुको राम्रो खोजी गर्न नसकेर वा अन्य व्यवस्थापकीय कारणले वीचैमा हराउने गर्छन् । संस्थामा कोष संकलन गर्न सक्ने व्यक्तिको व्यवस्था हुनु जरुरी छ । संस्थाले यस कार्यलाई विशेष महत्व दिनु पर्छ । कोष संकलन कार्य गर्दा आफ्नै संस्थालाई मात्र हेरेर गर्नु हुदैन । मिल्दाजुल्दा अन्य संस्थाहरुले कस्ता दाताहरु भेटेका छन्, त्यस्को खोजीनिति गरौं, तिनै दाताहरुले अन्य संस्थाहरुलाई समेत सहयोग गर्न सक्छन् ।

## कोष खोजी कर्ताले थाहा पाउनु पर्ने कुराहरु:

- कोष संकलन गर्न कति प्रयत्न गर्ने ?
- कुन नीति, नियम पहिल्याउने ?
- कुन रणनीति लिने ?
- कुन कोष स्रोतमा पहुँच छ ?
- के सहयोग चाहिएला ?
- कहिले काममा लाग्ने ?

## सफलताका ९ खुड्किला:

१. कहाँ जाने, थाहा पाउनु होस्।

२. को महत्वपूर्ण छ र उनीहरु के चाहान्छन्, थाहा पाउनु होस्।

३. अवस्थाको विश्लेषण र मनन गरौं।

४. आफूले सोचेको ठाँउमा कसरी पुग्ने भन्ने वारे योजना गरौं।

५. स्पष्ट चरण, जिम्मेवारी र समय तोकाँ।

६. 'गर्न सक्छु' भन्ने सोच राखौं ।

७. अरुलाई उनीहरुको जिम्मेवारी बहन गर्ने स्वतन्त्रता दिऔं।

८. प्रगति र यसका सूचकहरुको अनुगमन गरौं ।

९. नसोचिएका बाधाहरुसंग तालमेल राखौं र सम्भव भए सम्म लागि परौं।

इन्टरनेटको नियमित अवलोकन तथा प्रयोगबाट उपयोगी स्रोतहरूको खोजी गर्न, आफ्नो सेवा प्रदान गर्न चाहाने परामर्शदाता तथा कोष सङ्कलन सम्बन्धीका तालिम हरुबारे जानकारी प्राप्त गर्न सकिन्छ । कुनै कुनै संस्थाहरूले त कोष सङ्कलन सम्बन्धीका तालिमहरूबारे कुनै संस्थाहरूले त कोष सङ्कलनको जानकारी दिने पुरै किताब नै इन्टरनेटमा राखेका हुन्छन् ।

व्यक्तिगत रुपमा अनुदान दिनेहरूमा धनी मात्रै होइन भावना भएका गरीब पनि हुने गर्छन् । जीवनको कुनै समयमा सम्बन्धित समस्या बाट प्रभावित भई असर युक्त भएका मानिसहरू व्यवसायिक व्यक्तिहरू सबैमा यो भावना हुने नै गर्छ । कतिपयले त सहयोग गर्नुलाई आफ्नो एउटा जिम्मेवारी नै ठानेको हुन्छन् ।

कोष सङ्कलन गर्न विशेष अवसरको आयोजना गर्न सकिन्छ । नेपालमा धेरै संस्थाहरूले कोष सङ्कलनका लागि नाँच, गान, फिल्म सो, देउसी भैलो कार्यक्रम गर्ने गरेको पाइन्छ । कोष सङ्कलनकै लागि संस्थाहरू पसल सञ्चालन गर्ने, प्रकाशन विक्री गर्ने आदि गर्ने गर्छन् । विद्यार्थीहरूका लागि आफ्नो अध्ययनलाई अघि बढाउन पनि सहयोगको खोजी गर्न सकिन्छ । यस्तो सहयोग छात्रवृत्ति, फेलोसिप वा कम ब्याजमा ऋण हुन सक्छ ।

दाताहरूवारे कसरी थाहा पाउने ? दाताहरू बारे थाहा पाउन हाम्रा आफ्नै पञ्चेन्द्रीय र प्रवृत्ति पर्याप्त छन् । यिनको सक्दो प्रयोग गरौं ।

कान: दाताहरू आफूवारे भन्दछन्, सुनौं ।

आँखा: संचार माध्यमले दातावारे बताइएको कुरा हेरौं ।

मुख: दाताहरूलाई नै सोध्ने गरौं ।

नाक: वास्तविक सन्दर्भ के हो थाहा पाऔं ।

हात: अरुलाई आफूले थाहा पाएको वारे वताऔं र सहयोग गरौं

## आफ्नो संस्थालाई कसरी प्रस्तुत गर्ने ?

आफ्नो संस्था वारे संस्थाका हरेक व्यक्तिहरू अवगत हुनु पर्छ । जो कोहिले सोध्दा पनि संस्थाका व्यक्तिहरूले आफ्नो संस्थावारे स्पष्टरुपमा बताउन संक्षम हुनु पर्छ । संस्थाका लागि स्रोतसंग सम्बन्ध सबैको हो । भनिन्छ संस्थाले कुनै काम पाउने वा नपाउने भन्ने कुरा रिसेप्सनिष्टले दिने जानकारी तथा व्यवहारमा समेत भर पर्ने गर्छ ।

आफूले सोचेको आयोजनाका लागि प्रस्तावना तयार गरेर दाताहरूलाई पठाउँदैमा सहयोग प्राप्त गर्न सकिन्छ भन्ने छैन, यसका लागि आफ्नो संस्थालाई राम्रो संग प्रस्तुत गर्न पनि सक्नु पर्छ । सामान्यता प्रस्तावनाको अन्त्यमा एउटा छोट्टै खण्ड संस्थाको परिचय तथा यसले गरेका क्रियाकलापवारेमा केन्द्रित हुनु पर्छ । संस्थामा सम्बद्ध व्यक्तिहरू तथा संस्थाहरू वारेमा संक्षेपमा उल्लेख गर्दा अन्य संस्थाहरूले यस्ता संस्थाहरूलाई अझ वढी विश्वास गर्छन् । नेपालमा कार्यरत विदेशी नियोग तथा अन्तर्राष्ट्रिय गैर सरकारी संस्थाहरू आफूलाई जोगाउन समेत यस्ता व्यक्तिहरूद्वारा स्थापित संस्थालाई सहयोग गर्ने गर्छन् । उनीहरू यस माध्यमबाट सजिलै राष्ट्रिय राजनीतिमा समेत हस्तक्षेप गर्ने तहमा पुग्छन् । पूर्व मन्त्रीका, प्रधानमन्त्रीका छोरी तथा श्रीमति, राजनीतिक पार्टीहरूले खोलेका संस्थाहरू एकै रातमा करोडौं रुपिया बरावरको सहयोग प्राप्त गर्ने गर्छन् । नेपालमा कार्यरत दर्जनौ विदेशी दाताहरू आफ्नो गुलामी प्रमाणित गर्न त्यस्ता संस्थाहरूलाई सहयोग गर्ने गर्छन् । नेपालमा कार्यरत अत्यन्त तटस्थ देखिने विदेशी संस्थाहरू समेत यस खेमामा पर्छन् । वास्तमा यो 'भ्रष्टाचार' को एउटा 'रुप' पनि हो । नेपालका करीब १०० वटा 'ठूला' गैसस हरू गैसस मार्फत खर्च गरिने पैसाको ८० प्रतिशत हडप्न सफल भएका छन् । तर, सबै संस्थाले यो सुविधा प्राप्त गर्न सक्दैनन् । उनीहरूका निम्ति राम्रो काम गर्दै संस्थागत सुदृढिकरण विकास गरेर आफूलाई प्रस्तुत गर्नु बाहेक अर्को विकल्प नरहन सक्छ ।

कोष सङ्कलन गर्ने सन्दर्भमा सर्वप्रथम त संस्थाहरूलाई दाताहरू बीच परिचित गराउन सक्नु पर्छ । यसको लागि संस्थालाई प्रवर्द्धन गर्ने सामग्रीहरू संस्थाको परिचय झल्कने ब्रोसर, प्रतिवेदन, न्यूज लेटर आदि प्रकाशन गर्नु उपयुक्त हुन्छ । प्रस्तावनाको शुरुमै लेख्ने "परिचय" शीर्षक अन्तर्गत तलका कुराहरूलाई मिलाएर प्रस्तुत गर्न सकिन्छ ।

- तपाईंको संस्था कसरी शुरु भयो ? यति धेरै संस्था हुदाँहुदै तपाईंको संस्था, किन चाहियो ?
- अन्य गैसस भन्दा तपाईंको संस्था के कुरामा फरक छ ?
- तपाईंको संस्थाको लक्ष्य (ध्याउन्न) के हो ? रणनीति के हुन् ?
- अहिले सम्म तपाईंको संस्थाले गरेका उल्लेखनीय कार्यहरु केही छन कि ? देखाउन सकिने कुरा जस्तै: समाचार पत्रहरुमा छापिएका कुराहरु, वार्षिक प्रतिवेदन आदिवारे संक्षेपमा जानकारी दिन सकिन्छ ।
- संस्थाको सामान्य परिचय जस्तै कर्मचारी संख्या कानूनी स्थिति आदि ।
- कुनै अन्य संस्था वा व्यक्तिहरुबाट सहयोग पाएको भए त्यसको चिठी ।
- स्थानीय स्तरमा कसरी स्रोत संकलन कार्यलाई अघि बढाइएको छ ।
- प्रस्तावित आयोजना कसरी तपाईंको संस्थाको परिकल्पना वा रणनीतिक योजनासंग तालमेल खान्छ ? संस्थाले आफ्नो उद्देश्य वा योजना विपरितको प्रस्तावना पेश गर्दा दाताहरुले संस्थाहरुको दृष्टिकोण हेर्दछन् । तर आफ्नो उद्देश्य अनुरूप भएको प्रस्तावनाले भने विषय प्रति संस्थाको गाम्भीर्यता झल्काउँछ । त्यसैले, संस्थाले आफूलाई कुनै विशिष्ट विषयमा दक्ष बनाउँदै लानु आवश्यक छ । फूटवल खेलको प्रशिक्षकले फूटवलमै दखल वनाउँछ न कि क्रिकेटमा, संस्थाहरु पनि यस्तै हुन् । काम गर्दैजाँदा विशेष क्षेत्रमा दखल प्राप्त गर्दै जानु उपयुक्त हुन्छ ।
- संस्थाको वार्षिक लेखावारे जानकारी दिँदा संस्था आर्थिक हिसाव किताबका कति पारदर्शी छ भन्ने कुरा झल्काउँछ ।
- संस्था यदि एकदमै नयाँ हो भने आयोजनासंग सम्बद्ध हुने प्रमुख व्यक्तिहरुको परिचय दिदां संस्था उक्त आयोजना कार्यान्वयन गर्न सक्छ भन्ने कुराको पुष्टि हुन्छ ।

तपाईंको संस्थालाई चिनाउने कुनै पनि प्रमाण जुटाउन भुल्नु हुँदैन । स्थानीय सरकारबाट प्राप्त हुने समर्थन पत्र स्थानीय क्षेत्रमा कार्यरत अन्तराष्ट्रिय गैर सरकारी संस्था वा सरकारी निकायबाट प्राप्त हुने धन्यवाद पत्रहरु पनि प्रस्तावनाको सिफारिस गर्ने कार्यमा सघाउ पुऱ्याउन सक्छन् ।

सहयोग प्राप्त गर्न तपाईंको आफ्नो संस्थालाई राम्रो सँग चिनाउन सक्नुपर्छ । यसको निम्ति उपयुक्त ढङ्कले संस्थाको प्रवर्द्धन तथा सञ्चारका कार्य गर्नु जरुरी छ । संस्थाको प्रवर्द्धनका लागि दाताहरुलाई दिन मिल्ने खालका प्रकाशन सामग्री छापी वितरणमा ल्याउनु सान्द्रभिक हुन्छ ।

**यदि तपाईंको संस्थाबारे कसैलाई थाहा छैन भने, तपाईं सहयोग आशा राख्न पनि सक्नु हुन्न ।**